

**COMUNICATO STAMPA**

**IBL BANCA: siglata joint venture con Europa Factor per l'acquisto e la gestione di NPL.**

**Nei piani, investimenti in portafogli di crediti non performing originati nel settore bancario italiano.**

Roma, 20 marzo 2018 – IBL Banca, leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto dello stipendio o della pensione, ed Europa Factor, primaria società italiana specializzata nell'acquisto e gestione di crediti problematici, annunciano la firma di un accordo vincolante per la costituzione di una joint venture finalizzata all'acquisto e alla gestione di portafogli di NPL, con particolare riferimento al comparto bancario e finanziario.

L'attività avrà come società veicolo **Credit Factor S.p.A.**, per la quale è stata avviata istanza di iscrizione all'Albo ex art. 106 del T.U.B. Il closing dell'operazione, soggetta ad autorizzazione di Banca d'Italia, è pertanto previsto indicativamente entro la fine dell'estate.

La joint venture prevede che **Credit Factor S.p.A.** a conclusione dell'operazione sarà partecipata al 50% da IBL Banca S.p.A. e al 50% da Europa Factor S.p.A.

Con questo accordo IBL Banca, il cui core business è costituito dall'erogazione di prestiti tramite cessione del quinto e che ha già effettuato operazioni di acquisto di portafogli di crediti pro soluto performing negli scorsi due anni, amplia il proprio raggio di azione anche al mercato degli NPL.

La joint venture si basa sullo sviluppo di un modello di business che ha i suoi punti di forza nell'elevata specializzazione e nell'utilizzo di avanzate tecnologie.

La partnership integra infatti il know-how di IBL Banca nei finanziamenti tramite cessione del quinto con le componenti distintive di Europa Factor, che ha al suo attivo un'esperienza pluriennale nell'acquisto di crediti non performing, con conseguente capacità di analisi e valutazione di portafogli, ed ha sviluppato software gestionali evoluti per ottimizzare le fasi, i processi e i tassi di recupero crediti.

Il piano di attività sarà indirizzato principalmente verso operazioni di acquisto di crediti c.d "small ticket".

"Il mercato degli NPL in Italia, anche alla luce delle nuove linee guida della BCE, registra un crescente interesse da parte di operatori esteri e un aumento del volume di transazioni. La joint venture con Europa Factor ci consente di fare un importante passo avanti nella strategia di diversificazione del nostro business e di entrare in questo mercato potendo contare da subito su una struttura dotata di competenze e strumenti per gestire in modo ottimale tutti i processi, dallo scouting commerciale alla valutazione del rischio e alla gestione dei portafogli acquisiti", ha dichiarato **Mario Giordano**, Amministratore Delegato del Gruppo IBL Banca.

"In uno scenario fortemente dinamico nella gestione dei crediti deteriorati, abbiamo canalizzato idee ed esperienza nella joint venture con IBL Banca con la quale è stato intrapreso un percorso comune, volto alla creazione e allo sviluppo di una partnership societaria per l'acquisto e la



gestione di portafogli di crediti *non performing* originati prevalentemente nel settore bancario e finanziario con l'obiettivo di massimizzare la creazione di valore. Europa Factor, leader di mercato nel settore dei crediti *low performing* (past due e unlikely to pay) e *non performing* (sofferenze) principalmente utilities e telco, forte anche dell'autorizzazione ricevuta da Banca d'Italia come intermediario finanziario vigilato, metterà a disposizione le proprie solide competenze professionali e risorse per cogliere nuove opportunità di mercato ad alto valore aggiunto", ha affermato **Pierluca Bottone**, Fondatore e Amministratore Delegato di Europa Factor.

**Europa Factor** è uno dei primi operatori in Italia nel settore dell'acquisto e gestione di crediti *non performing*, con un track-record nella sua storia di oltre 8 miliardi di crediti trattati, ha acquistato € 2,3 miliardi di NPL, per oltre 3 milioni di posizioni, ed una gestione conto terzi che solo nel 2017 si è occupata del recupero di € 1,63 miliardi di crediti.

*I Clienti sono rappresentati dalle principali realtà industriali del Paese operanti nei settori utilities e telco, ovvero bancari e finanziari, la cui gestione del credito viene svolta attraverso un call center specializzato dotato di 650 workstation integrate con un ufficio legale interno costituito da 20 risorse dedicate e con una Rete di Legali domiciliatari.*

*Con un'esperienza ormai ventennale è presente sul territorio con una rete esattoriale 'proprietaria' di 70 funzionari domiciliari e con una rete esterna composta da oltre 40 Agenzie di Recupero Partner, selezionate tra le più importanti del settore ed aderenti ad Unirec.*

*Il fondatore Pierluca Bottone, inizia la propria attività nel 1994 ed acquisisce un significativo know-how in materia di processi di gestione e recupero del credito che lo porta nel 2003 a cofondare la società Europa Factor S.p.A, di cui rileva nel 2006 l'intero capitale.*

*Europa Factor S.p.A già nel 2003 veniva autorizzata da parte della Banca d'Italia all'iscrizione all'elenco generale degli Intermediari finanziari (ex art. 106 del T.U.B. ante riforma). Dal novembre 2017 è iscritta nel **nuovo albo** unico degli Intermediari finanziari vigilati art. 106.*

**IBL Banca** è la capogruppo di un gruppo bancario italiano leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto dello stipendio o della pensione con una quota di mercato del 15%.

*Il Gruppo IBL Banca è presente su tutto il territorio nazionale con una rete distributiva diretta costituita da 49 unità territoriali e una rete indiretta di 80 partner che comprendono 6 network bancari con oltre 487 filiali, 26 mediatori creditizi, 13 intermediari finanziari e 35 agenti.*

*L'istituto, nato nel 1927 con il nome di Istituto di Credito agli Impiegati, si è trasformato in banca nel 2004 ed in gruppo bancario nel 2008 ed è oggi in Italia in grado di presidiare internamente e direttamente l'intera catena del valore dei finanziamenti tramite cessione del quinto.*

*Il portafoglio clienti del Gruppo IBL Banca è focalizzato principalmente su clientela appartenente al settore pubblico, statale oltreché da pensionati.*



*Il Gruppo nel tempo ha ampliato la sua offerta con prodotti di raccolta, in particolare conti deposito, con prodotti assicurativi e con altri prodotti finanziari, anche tramite lo sviluppo di partnership con primari operatori terzi.*

Contact per i media:

**Barabino & Partners**

Raffaella Nani

Tel.: 06.679.29.29 - Cell.: 335.121.77.21

Email: [r.nani@barabino.it](mailto:r.nani@barabino.it)

Allegra Ardemagni

Tel.: 06.679.29.29 – Cell.: 339.450.61.44

Email: [a.ardemagni@barabino.it](mailto:a.ardemagni@barabino.it)

**IBL Banca**

Anna Rocca

Email: [anna.rocca@iblbanca.it](mailto:anna.rocca@iblbanca.it)

Tel.: 06.466.69.36

**EUROPA FACTOR**

Paolo Ferro

Email: [p.ferro@europafactor.it](mailto:p.ferro@europafactor.it)

Cell.: 347.574.88.55