

COMUNICATO STAMPA

IBL BANCA: utile netto consolidato in crescita del 59,1% a 48 milioni di euro al 30 giugno 2016.

In crescita dell'8,8% a oltre 2,2 miliardi di euro gli impieghi alla clientela e dell'11% la raccolta da clientela che si è attestata a oltre 4 miliardi di euro.

Confermata la leadership nel settore della CDQ per flussi erogati netti al 30 giugno 2016, con una quota di mercato del 15,8% (fonte Assofin).

Roma, 3 agosto 2016 – Il Gruppo IBL Banca (“IBL Banca”), leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto (CDQ) dello stipendio o della pensione, ha chiuso il primo semestre 2016 con un utile netto consolidato di 48 milioni di euro, in forte crescita rispetto al risultato conseguito nel medesimo periodo dell'anno precedente, confermandosi al primo posto al 30 giugno 2016 con una quota di mercato del 15,8% per flussi erogati netti e del 12,8% per impieghi consumer totali (fonte Assofin).

Nel semestre in esame il margine di interesse è salito del 15,2% a 43,8 milioni di euro rispetto ai 38 milioni del corrispondente periodo 2015. Nello stesso periodo il margine di intermediazione è cresciuto a 103,5 milioni di euro, con un incremento del 45,3% rispetto ai 71,2 milioni di euro del 30 giugno 2015. Analogamente si è registrato un incremento sia dell'utile lordo consolidato, che è passato dai 44,5 milioni di euro del primo semestre 2015 a 70,3 milioni di euro al 30 giugno 2016 (+57,9%) che dell'utile netto consolidato, passato da 30,1 milioni di euro del primo semestre 2015 a 48 milioni di euro al 30 giugno 2016 (+59,1%).

A livello consolidato gli impieghi per finanziamenti alla clientela retail sono cresciuti a 2,2 miliardi di euro rispetto ai 2 miliardi di euro del 31 dicembre 2015 (+8,8%). La crescita di questa voce è da attribuire principalmente all'incremento delle attività core della Banca; i crediti per cessioni del quinto sono cresciuti di 186,9 milioni di euro attestandosi a 2,1 miliardi con una crescita del 9,8% rispetto al precedente esercizio.

In parallelo la raccolta da clientela è risultata pari a oltre 4 miliardi di euro, in crescita di quasi l'11% rispetto ai 3,6 miliardi di euro a fine 2015, di cui 1,4 miliardi di euro per depositi da clientela (+6,7% rispetto al 31 dicembre 2015). Il totale dell'attivo ha superato i 5,6 miliardi di euro contro i 5,2 miliardi al 31 dicembre 2015 (+9,2%).

Al 30 giugno 2016 il patrimonio netto di pertinenza del Gruppo è salito a 231,5 milioni di euro (+5,1% rispetto ai 220,3 della chiusura di esercizio 2015) ed il capitale di classe 1 ai fini di vigilanza è salito a 232,7 milioni (+18,2% rispetto ai 195,8 della chiusura di esercizio 2015). In particolare il CET 1 Ratio si è attestato al 10,3% e il Total Capital Ratio al 13,5% ampiamente in linea con i requisiti patrimoniali richiesti dalla BCE.

“I risultati del primo semestre 2016 registrano una crescita significativa per IBL Banca, con un forte incremento dell'utile rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Il gruppo continua a consolidarsi nel suo settore di riferimento. Questo andamento sottolinea l'efficacia del nostro modello di business che tra i suoi punti di forza ha sicuramente la specializzazione, frutto di una scelta strategica e di posizionamento in cui abbiamo sempre creduto e che ci ha permesso di raggiungere la leadership di mercato” ha dichiarato Mario Giordano, Amministratore Delegato di IBL Banca.

IBL Banca è la capogruppo di un gruppo bancario italiano leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto dello stipendio o della pensione, al primo posto per flussi finanziati netti con una quota di mercato del 15,8% e per impieghi consumer totali con una quota del 12,8% al 30 giugno 2016 (Fonte Assofin).

Il Gruppo IBL Banca è presente su tutto il territorio nazionale con una rete distributiva diretta costituita da 49 unità territoriali e una rete indiretta di 77 partner che comprendono 8 network bancari con oltre 825 filiali, 30 mediatori creditizi, 17 intermediari finanziari e 22 agenti.

L'istituto, nato nel 1927 con il nome di Istituto di Credito agli Impiegati, si è trasformato in banca nel 2004 ed in gruppo bancario nel 2008 ed è oggi in Italia in grado di presidiare internamente e direttamente l'intera catena del valore dei finanziamenti tramite cessione del quinto.

Il portafoglio clienti del Gruppo IBL Banca è focalizzato principalmente su clientela appartenente al settore pubblico, statale oltreché da pensionati.

Il Gruppo nel tempo ha ampliato la sua offerta con prodotti di raccolta, in particolare conti deposito, con prodotti assicurativi e con altri prodotti finanziari, anche tramite lo sviluppo di partnership con primari operatori terzi.

Il settore della CDQ, che nel 2015 si è attestato a circa 4.5 miliardi di euro per erogato netto, fa parte del più ampio comparto del credito al consumo che è arrivato ad avere in Italia al 31 dicembre 2015 una dimensione di 52,3 miliardi di euro (Fonte Assofin).

Contact:

Barabino & Partners
Raffaella Nani
Tel.: 06.679.29.29 - Cell.: 335.121.77.21
Email: r.nani@barabino.it
Allegra Ardemagni
Tel.: 06.679.29.29 – Cell.: 339.450.61.44
Email: a.ardemagni@barabino.it

IBL Banca
Anna Rocca
Email: anna.rocca@iblbanca.it
Tel.: 06.466.69.36